



Innerhalb Square One





Einführung

Square One Resources ist einer der führenden auf den IT-Bereich spezialisierten Personaldienstleister in Großbritannien. Seit unserer Gründung im Jahre 1995 wuchsen wir schnell und organisch zu einem finanziell stabilen Unternehmen mit einem hervorragenden Ruf für erstklassigen Service heran. Seit über zehn Jahren beschäftigen sich unsere Mitarbeiter mit spezialisierten Märkten in Großbritannien und ganz Europa und erarbeiten sichere, innovative und beständige Beschäftigungslösungen.

Wir sind in Sachen permanenter Stellen- als auch Zeitarbeitsvermittlung Marktführer in vielen technischen Nischenmärkten. Zu unserem Erfolgsrezept gehört es, stets einen besseren Service anzubieten als unserer Mitbewerber. Dank unserer Expertise in der gesamten IT-Branche können wir so mehr Wert liefern. Wir möchten erreichen, dass man bei Personalfragen sofort an uns denkt.

Wir haben uns einen guten Ruf für hochwertige Dienstleistungen und Service erarbeitet. Unsere Mitarbeiter sind auf die Personalvermittlung in folgenden Bereichen spezialisiert:



Oracle/PeopleSoft

Square One ist als Mitglied des Oracle Partner Networks (OPN) offizieller Partner von Oracle. Damit erfüllen wir bestens alle Anforderungen, um unsere führende Marktstellung zu erhalten. Unser spezialisierter Ansatz hat uns in Westeuropa zu einem der bedeutendsten Personaldienstleister im Bereich Oracle E-Business Suite, Oracle Core Technology, Oracle Retail, PeopleSoft und Siebel gemacht.

In unseren Oracle-, PeopleSoft- und Siebel-Teams haben wir sehr fähige Personalberater mit ausgeprägter Marktkenntnis und hervorragender Expertise im Personalwesen. Sie verstehen, was der Kunde braucht und können sich voll und ganz auf seine Anforderungen bei der Personalsuche konzentrieren.



SAP

Square One kann auf über zehn Jahre Erfahrung als führender Vermittler von SAP-Experten zurückblicken. Unsere Teams erfahrener Berater im Bereich SAP betreuen derzeit einige der wichtigsten SAP-Projekte in Europa. Diese Arbeit an aktuellen und kommenden Projekten stellt für unsere Mitarbeiter eine wertvolle Quelle an Expertise dar und verhilft ihnen zu einem hervorragenden Verständnis des Marktes, wovon wiederum sowohl unsere Kunden als auch unsere Bewerber profitieren.

Dadurch können wir unseren Kunden eine vierteljährlich aktualisierte Preisliste anbieten, damit sie sicher sein können, stets mit der richtigen Bezahlung der zum erfolgreichen Abschluss ihrer SAP-Projekte erforderlichen Fähigkeiten zu kalkulieren.

Unsere SAP-Experten sind mehrsprachig und betreuen Kunden und Bewerber in ganz Europa und weltweit. In Europa erstreckt sich unser Kundenstamm auf Italien, Spanien, Frankreich, Deutschland und Skandinavien. In den Niederlanden haben wir eine Niederlassung speziell für SAP-Entwickler.

Datenbanken & Entwicklung

(Microsoft Technologies, Java/J2EE, Digital Media, SQL/Oracle, Middleware, CRM, CMS)

Square One ist einer der führenden Anbieter hochqualifizierter Datenbankexperten und Entwickler und versorgt den Markt direkt wie auch indirekt über die Partnernetzwerke von Microsoft/IBM und Sun. Neben Fachkräften in Entwicklung und Datenbankverwaltung kann das Team auch auf Experten mit schwieriger zu findenden Fertigkeiten wie Biztalk, Sharepoint, Websphere, Teamsite, Chordiant und Interwoven zurückgreifen. Dank unseres Verständnisses der aktuellen Trends in diesem Bereich können wir schnell die geeigneten Kandidaten für permanente oder Zeitarbeitsstellen für unsere Kunden finden. Da wir bestens über unsere Branchen wissen, können wir dafür sorgen, dass der Level der Bezahlung stets effizient gemessen und verwaltet wird. Kreativ und dynamisch leisten wir immer das gewisse Extra, um unsere Dienstleistungen über den Durchschnitt zu heben.

Auch bei der gestiegenen Nachfrage nach neuester IT-Expertise kann Square One weiterhin schnell auf Anfragen antworten. Unsere Teams, die die vertikalen Märkte betreuen, sind groß genug, um auch kurzfristig größere Anfragen zu bearbeiten. Wir bieten den effektivsten und umfassendsten Service - von Stellen für Berufseinsteiger bis hinauf in die Chefetagen - in den Bereichen Support, Entwicklung und Business in allen Technologiebereichen.



Square One Pharma Resources wurde im Januar 2003 als neuer Unternehmensbereich von Square One eingerichtet und spezialisiert sich auf die Vermittlung permanenter und Zeitarbeitsstellen sowie Freiberuflern in klinischen und pharmazeutischen Bereichen in ganz Europa.

Unsere Pharma-Experten verfügen über Erfahrung sowohl im klinisch-pharmazeutischen Bereich als auch in der Personalvermittlung, sodass sie die Anforderungen unserer Kunden und Bewerber verstehen und genau über die Besonderheiten dieser doch sehr komplexen Branche Bescheid wissen. Unser Ziel ist die Unterstützung unserer Kunden in der Pharmabranche und der klinischen Forschung bei der Stellenbesetzung auf allen Ebenen.



Square One - anders als die anderen

Als Personalverantwortlicher in Ihrem Unternehmen können Sie bei der Personalsuche - sei es für permanente Stellen, Zeitarbeitsstellen oder beides - auf zahlreiche Personaldienstleister zurückgreifen. Was spricht für Square One?

Spezialisierte Personaldienstleistungen - Sobald unsere Teams eine Anfrage erhalten, wissen Sie dank ihrer spezialisierten Expertise schnell, wer die besten derzeit verfügbaren Kandidaten sind. Für Zeitarbeitsstellen können wir innerhalb von 2 Stunden und für permanente Stellen innerhalb von 4 Stunden auf Stellenanfragen antworten.

Experten in zahlreichen Technologien - Wir setzen unseren Expertenansatz im gesamten IT-Bereich um. Wir verfügen über die Strukturen und die Erfahrung, die Leistung all unserer Expertenteams zu koordinieren, um gleich bleibend hohe Leistung zu erbringen und eine Komplettlösung bei der Personalsuche im IT-Bereich zu bieten. Unser Modell bietet unseren Kunden die Vorteile eines spezialisierten Anbieters in einer ganzen Reihe von Technologien, wobei dies in vielen Fällen über nur eine Kontaktperson geschieht - so sparen wir Ihnen Zeit und Aufwand.

Firmenpartnerschaften - Unser Erfolg gründet auf erstklassigen Dienstleistungen und dem Wissen, was unsere Leistung für den Kunden bedeutet. Grundlage unserer Partnerschaften mit Bewerbern und Kunden ist eine offene Kommunikation, das Verständnis ihres jeweiligen Umfelds und der Dringlichkeit ihrer Anfrage, gegenseitiges Vertrauen und Respekt sowie Verantwortungsbereitschaft. Mit der Weiterentwicklung einer solchen Partnerschaft werden auch unsere Leistungen besser und wirkungsvoller, da wir unsere Prozesse so ständig verfeinern und anpassen können. Unsere Kunden vertrauen auf unseren Rat, da Sie wissen, dass er auf Erfahrung und Expertise beruht. Mit unseren Marktkenntnissen helfen wir unseren Kunden, Projekte und Abteilungen in Bezug auf Budgetierung und Personalplanung wirksam zu verwalten.

Aufbau von Beziehungen

Kunden - Unser Kundenstamm ist äußerst breit gefächert und deckt die meisten Branchen und sowohl die freie Wirtschaft als auch öffentliche Organisationen ab. Wir arbeiten mit kleinen und mittelständischen Unternehmen, jedem siebten Fortune-500-Unternehmen sowie Behörden und öffentlich-rechtlichen Organisationen auf lokaler, nationaler und internationaler Ebene und Nichtregierungsorganisationen. Etwa 98 % unserer Kunden kehren regelmäßig zu uns zurück, da sie so sicher sein können, sofort die besten verfügbaren Kandidaten vermittelt zu bekommen.

Bewerber - Ein wichtiger Grundpfeiler der Philosophie und des Erfolgs von Square One ist die Investition in eine offene und dauerhafte Beziehung zu unseren Bewerbern. Bewerber kehren immer wieder zu uns zurück, da sie auf die Expertise und Erfahrung unserer Mitarbeiter vertrauen. Daraus ergeben sich für unsere Kunden folgende Vorteile:

Wir können die Gehaltsvorstellungen effektiver an die Marktlage anpassen.

Wir wissen, wie wahrscheinlich es ist, ob ein Bewerber langfristig an einer Stelle interessiert ist.

Wir kennen den Markt und unsere Bewerber und können daher mögliche Kandidaten besser mit den Stellenbeschreibungen unserer Kunden abgleichen und die beste Lösung für alle Beteiligten finden.

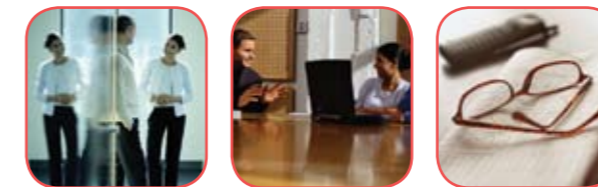
Service für Kunden

Wir bieten:

Schnelle Antworten - Wir bieten Ihnen geeignete Kandidaten für Zeitarbeitsstellen innerhalb von 2 Stunden und für permanente Stellen innerhalb von 4 Stunden nach Ihrer Anfrage. Diese Schnelligkeit ist von entscheidender Bedeutung für den Geschäftserfolg unserer Kunden. Wir wissen aus Erfahrung, dass eine solche Antwortzeit sehr wichtig ist.

Kosteneffektivität - Die ständige Überwachung und Kontrolle der Ressourcenkosten mit Blick auf die Marktbedingungen sorgen für transparente und kostenwirksame Leistungen.

Beratung - Unser Wissen und unsere Erfahrung in den einzelnen Branchen gibt uns die Möglichkeit, die Probleme unserer Kunden besser zu verstehen und maßgeschneiderte Lösungen für sie zu finden.



Zeitarbeit

Wir können einmalige Personallösungen erarbeiten und auch Projekte über deren ganze Dauer hinweg personaltechnisch betreuen - und zwar in einer ganzen Reihe von Technologien. Wir können auf eine umfassende Datenbank mit über 350.000 Bewerbern zurückgreifen, und so stets sofort die besten Kandidaten für Sie herausfiltern. Wir investieren ständig in unsere Bewerberdatenbank und erweitern sie mithilfe verschiedener Strategien über das Internet, über Empfehlungen und durch proaktive Suche und Auswahl. Die kombinierte Expertise unserer Mitarbeiter ermöglicht zusammen mit den starken Strukturen zu ihrer Unterstützung eine reibungslose Dienstleistung mit einem Kontakt für den Kunden.

Permanente Stellen

Unser Expertenansatz und unsere umfassende Erfahrung gibt uns die Möglichkeit, die besten Bewerber für Ihre Anforderungen zu finden. Wir können dabei nicht nur aktive Bewerber finden, sondern auch passive. Damit steht Ihnen eine große Auswahl erfahrener Kandidaten für künftige Projekte oder kurzfristige Personalanforderungen zur Verfügung. Wir stellen unsere Kunden und deren Möglichkeiten realistisch und überzeugend dar. Unser individueller Ansatz gibt unseren Kunden den nötigen Vorteil im Wettbewerb mit anderen.

Mit umfassender Beratung stellen wir sicher, dass wir die richtigen Leute für Ihr Unternehmen finden. Wir wissen, dass es gerade bei der Besetzung permanenter Stellen darum geht, dass Bewerber und Arbeitgeber perfekt zueinander passen, dass der richtige Kandidat vom richtigen Arbeitgeber ausgewählt wird. Unsere erfahrenen Mitarbeiter hören sich daher nicht nur an, was der Kunde zu sagen hat, sondern sie fragen nach und finden so heraus, welche Art Kandidat der Kunde genau sucht. Wir schneiden unsere Leistungen genau auf die jeweiligen Anforderungen des Kunden zu. Dazu gehören Kontingenzplanung, Projektarbeit, Werbekampagnen, Suche und Auswahl sowie die Projektdurchführung.



Interim Management

Unser „Interim Management“-Team ist auf Stellen für Programm- und Projektmanager über Geschäftsanalysten bis hin zu Stellen in der Projektunterstützung spezialisiert. Dadurch können wir jedes Projekt vom Eingang bis zur Endleistung gemeinsam mit unseren technischen Teams abdecken. Wir organisieren Einzelpersonen oder ganze Projektteams für Sie und können auch komplette Programm- und Projektbüros einrichten. Wir haben Zugang zu Kandidaten mit verschiedensten Branchenhintergründen und unterschiedlichen technischen und betrieblichen Funktionen.

Corporate Sales

Die Corporate Sales-Abteilung von Square One liefert unseren Kunden einen deutlichen Mehrwert dank der Kombination aus Expertise im Personalwesen und vertikalem Branchenwissen. So können wir die Personalanforderungen unserer Kunden erfüllen und gleichzeitig Geschäftsprozesse verbessern.

Unsere Corporate Sales Manager sind auf die Unterstützung bereits bestehender Square One-Märkte spezialisiert. Ganz gleich, ob es um die Entwicklung neuer Accounts (Managed Service, Project Resource Partnering, PSL), die Arbeit als Account Director, Verhandlungen über Werteketten oder die individuelle Beantwortung neuer Anfragen geht - ihr Ziel ist es, sicherzustellen, dass die Anforderungen unserer Kunden immer optimal erfüllt werden.

Darüber hinaus kennen sich unsere Corporate Sales Manager auch in den entsprechenden Fachbereichen bestens aus und agieren durch ihre Arbeit in unseren Teams und in Netzwerken als „Ideenführer“, um das Verständnis unserer Kunden über deren Personalmärkte zu stärken, damit am Ende bei der Stellenbesetzung die beste Auswahl getroffen werden kann.

Teil des Bereichs Corporate Sales ist das Project Resource Partnering (PRP). Dabei handelt es sich um eine neue Art des Resourcing von IT-Projekten, die sowohl Zeit als auch Kosten sparend ist. Es erfüllt die Anforderungen unserer Kunden an einen risikofreien, einfachen und skalierbaren Einstellungsprozess mit hochwertigen Ressourcen - damit Sie bei Ihren Projekten weder den Zeit, noch den Finanzrahmen sprengen. Die Betonung bei PRP liegt auf der Partnerschaft. Wir bieten Ihnen die Leistungen, die Sie brauchen, zu dem Preis, den Sie dafür vorgesehen haben.

Key Accounts

Unsere Key Accounts-Abteilung unterstützt sowohl Corporate Sales als auch unsere Personalvermittlungsteams bei der Verwaltung wichtiger Key Accounts sowie mit Managed Service und PRP-Lösungen. Unsere Key Account Manager sind für die Bearbeitung unserer Key Accounts verantwortlich und arbeiten nicht nur mit unseren Endkunden zusammen, sondern auch direkt mit unseren Beratern, um sicherzustellen, dass SLAs, KPIs und vereinbarte Verträge eingehalten werden. Durch die Zuteilung eines Key Account Managers für bestimmte Accounts minimieren wir die Zeit, die unsere Kunden auf die Personalsuche verwenden müssen. Damit können sie sich voll und ganz auf ihre eigentliche Arbeit konzentrieren.

Unsere Key Account Manager bieten unseren Kunden umfassenden Service bei der Abwicklung des gesamten Prozesses und der Zusammenstellung individueller Informationen, damit Sie genau über den Einstellungsprozess Bescheid wissen.

Neben unseren Technologieexperten haben wir auch Key Account-Berater, die die Betreuung besonders wichtiger Kunden im gesamten IT-Bereich unterstützen. Diese Berater liefern einen Mehrwert, da sie all unser erprobtes Wissen und unsere Erfahrung im Personalwesen darauf verwenden, geeignete Kandidaten in unseren Datenbanken zu finden und effizient mit allen Beteiligten zusammenzuarbeiten.

Wenden Sie sich telefonisch unter +44 (0)20 7208 2828 an uns oder besuchen Sie unsere Website www.squareoneresources.com, um herauszufinden, was Square One für Sie tun kann.



Kontakt:

Earl Place
15 Appold Street
London
EC2A 2AD

T: +44 (0)20 7208 2828

F: +44 (0)20 7208 2838

Herengracht 574
1017 CJ
Amsterdam

T: +31 (0)20 715 7304

